

SYSTHERM®

CHYTROST TECHNOLOGIE BUDOUCNOST

Editorial

Můj dobrý kamarád má rodinný dům. On sám o sobě je technicky vzdělaný, seriózní a pečlivý člověk a stejně seriózně a pečlivě, alespoň co vím, je postavený i jeho dům. Ještě v loňské zimě topil plynem. Potom šmikl, a za domem mu přibyla plechová krabice s tepelným čerpadlem.

U nás v obci se chystá zase rozpočet. Nejvýznamnější akce – rekonstrukce budovy pro budoucí mateřskou školu. Na jednání jedné z komisí místostarosta rezolutně prohlásil: „Do rekonstruované budovy mateřské školy dáme tepelné čerpadlo.“ Jde o starou cihlovou budovu.

V obou případech jde prý o nízké budoucí náklady.

Určitě obě rozhodnutí padla v té nejlepší víře. A vůbec nejsem tím, kdo by tato rozhodnutí chtěl a mohl hodnotit. Ale určitě nejsem jediný, koho fascinuje opojení tepelnými čerpadly, která teď sice něco stojí, ale pak už máte tu energii napořád za pár drobných.

Pravda je trochu jinde. A tak jako se radíme s odborníky lékaři nebo třeba při koupi mobilního telefonu, bychom měli konzultovat i takhle velkou investici. Nebo třeba všechna ta „nezbytná“ zateplení atd. Právě pro takové případy je čerstvě otevřené poradenské centrum ENERGIE CHYTŘE. Vzhledem k tomu, že nezávislou radu dostanete zadarmo od velice zkušených odborníků, stojí návštěva za to.

Jindřich Wiendl
JINÍ NEŽ JINÍ.CZ
pro společnost SYSTHERM

OTEVŘENO!

Ve čtvrtek 27. listopadu v 10:17 hodin byla přestřižena páska a poradenské a školicí centrum ENERGIE CHYTŘE bylo otevřeno. V přízemí parkovacího domu Rychtářka v samém středu Plzně tak najdou pomoc všichni, kteří o výdajích za energie přemýšlejí v celkovém kontextu.

Proč bezplatné poradenské středisko?

(z úvodního projevu generálního ředitele společnosti SYSTHERM Jana Kazdy)

Podnětem k myšlence vytvořit takovéto poradenské středisko byly každodenní zkušenosti našich zaměstnanců při zpracování nabídek systémů předávání tepla a zkušenosti při realizaci energetických děl naší dceřinou společností SYMONTA. Setkáváme se s návrhy, které jsou sice správné, ale nepočítají s provozními náklady. Projekty, které sice umí spočítat cenu investice, ale cenu provozních nákladů neznají. Je třeba si uvědomit, že plynová kotelná je navržena s životností cca 10 let – pak sice funguje, ale morálně zestárla. Předávací stanice pak vydrží minimálně 15 let.

Proč nezávislé středisko? Je to naplnění naší vize. Tak jako je SYSTHERM nezávislým výrobcem, který se snaží se svými návrhy a realizacemi dbát na moderní technickou úroveň technologie výroby a dodávek tepla pro bezpečný a ekonomický provoz, tak i toto poradenské středisko bude konzultovat s návštěvníky správný způsob návrhu, projektu, provozu, rekonstrukcí atd. Nebude to, tak jak jsme nyní leckde zvyklí, prezentování svých výrobků jako nejlepších na světě, ale například představení kotle pro kondenzační režim a toho hlavně v jakém systému a provozních podmínkách musí pracovat. Že u čerpadla nestačí pouze vyměnit běžné čerpadlo za elektronické, ale je nutné posoudit, jaké další hydraulické odpory a zapojení jsou v soustavě.

Pro koho je určeno toto poradenské středisko? Pro orgány sdružení vlastníků bytových jednotek, školy, zdravotnická zařízení, úřady, které hledají radu, názor a varianty řešení dodávek tepla. Tady chceme usnadnit odpovědnost předsedů společenství, družstev a ředitelů, kteří nejsou odborníky v tomto oboru, ale mají v rukách rozhodování o milionových investicích. A právě pro jejich klidné spaní jsme tu my. A na tuto poradenskou činnost dokonce ani nebudou nuceni vypisovat výběrové řízení.

A kdo bude podávat informace – no přece Chytrolín. Je to náš maskot, takový firemní Cimrman. Ale vážně, budou to projektanti SYSTHERM, na www stránkách „energiechytře“ je možnost se ke konzultaci na dané téma objednat.

Středisko bude provádět i semináře pro školy a studenty, máme tu sekce a oddělení, kde chceme ukázat studentům to, co by měli jako nastupující generace mít na paměti – ekologii, potažmo životní prostředí.

Takže, otvíráme!

... pokračování na str.2



... pokračování ze str.1

OTEVŘENO!

Podívejte se na www.energiechytre.cz



NEPOTŘEBUJETE INVESTORA, ALE ŠIKOVNÉ LIDI

Ze společnosti SYSTHERM se za 13 let stala respektovaná firma se silným podílem na domácím trhu a k tomu 60% exportem do dvou desítek nejrozvinutějších zemí světa. Tyto trhy nedobývá poddraženou cenou, ale vyspělou technologií, za kterou stojí doslova každodenní důraz na výzkum a vývoj. Jak se vlastně buduje a hlavně udržuje úspěšná firma? O tom jsme mluvili s jejím generálním ředitelem Janem Kazdou.

Traduje se, že rychle se úspěšná firma dá vybudovat nejen s vynikajícím nápadem, ale hlavně s dostatkem peněz. V Česku často zahraničního původu. Vy jste nic takového neudělali. Byla to komplikace?

Nejsme jediní, kdo to zvládl. S velkými penězi za zády je to asi jednodušší a rychlejší, ale někdy i kratší... Ale během pár let se pozná, jestli je značka schopná udržet se na trhu,

vyvíjet se, anebo jí pouze protečou vstupní peníze. Jakkoli velké. Základem úspěchu bylo založení naší firmy majiteli – techniky, kteří však již byli personami v našem oboru. Takže i jednání s bankami a dodavateli probíhalo na základě garance dosa-
vadní práce a osobního charakteru. Založení a vedení firmy pouze na základě ekonomických výsledků si nedovedu představit.

Hraje v tom roli i štěstí?

Obrovskou. Teď nemám na mysli štěstí, díky němuž vytáhnou vašich šest čísel v loterii. Mám na mysli štěstí na nejbližší spolupracovníky, s nimiž tu značku budete, na obchodní partnery, kteří vám důvěřují, a hlavně kterým můžete i vy důvěřovat. A pak musíte mít štěstí i v tom, že vaše zdraví ten nápor vydrží. Já nevěřím na štěstí, které přichází samo.

Musí se mu jít naproti. Bez ohledu na překážky.

Na trhu jste se nejprve prosadili kompaktními předávacími stanicemi. Nejde o žádné rychloobrátkové zboží, sloužící jen pár týdnů. Nemůžou dojít k nasycení trhu?

Kompaktní předávací stanice pro komunální energetiku jsou i nadále úspěšné a jejich kvalita byla a je rozhodujícím argumentem. Ale nestačí mít úspěch teď. Dnes naši produkci definujeme jako systémy předávání tepla pod obchodním názvem SYMPATIK. Ke standardním výrobkům komunální energetiky jsme vývoj zaměřili na dílčí dodávky technologických celků. Zde se velice dobře etablujeme, protože technologii vyprojektujeme, vyrobíme a hlavně garantujeme zadávací výkonové parametry. Dobře jsme odhadli vývoj na trhu s energiemi, především v tom, že všechny čeká boj o jejich neefektivnější využití. Dnes již u chytrých výrobců a dodavatelů tepla není upřednostněna vstupní cena předávací stanice, ale hlavně budoucí provozní náklady.

Co to znamená v praxi?

Vidím tři hlavní momenty. Zpravidla trvalý vývoj firemních SW, které jsou základem exportních úspěchů. Za druhé efektivní procesy od návrhu po výrobu a následný servis. A za třetí nabídku komplexního, uceleného řešení prostřednictvím svých kmenových zaměstnanců. To jsou prvky určující naši práci. Dovolte mi ke každému bodu pár slov.

Rozhodli jsme se trvale investovat do vlastního vývoje. Žádné nákupy řešení z výzkumných ústavů, my potřebujeme vývoj propojený s každodenními potřebami. Ročně na vývoj dáváme kolem 5 milionů korun.

I díky tomu můžeme našim zákazníkům poskytovat ucelená řešení. My neděláme žádnou hromadnou, ani malosériovou výrobu, každá

naše dodávka je originál. Pár příkladů: pro Dalkii ČR jsme dodávali středotlaké kotelny na degazační plyn, pro město Budapešť tisícovku kompaktních předávacích stanic pro bytové objekty, pro IKEA ve Švédsku technologický celek pro chlazení a vytápění obchodního centra za polárním kruhem a pro ABB ve Švýcarsku jednotky pro chlazení

frekvenčních měničů u větrných elektráren. Za projekt využití odpadového tepla v Polabských mlékárnách, a.s., v Poděbradech jsme získali Cenu za nejlepší energetický a ekologický projekt. To všechno jsou naprosto rozdílná řešení a my je dokážeme kompletně zrealizovat. No, a během doby díky vývoji a komplexnosti dodávek zjistíte, že i nejkvalitnější komponenty ztrácejí na účinnosti, pokud nemají inteligentní regulaci. Proto jsme je začali vyvíjet a dodávat.

Jak se změnila požadavky zákazníků za 13 let existence firmy?

Tím opravdu zásadním ukazatelem je celková efektivita investice. Ne všude to tak posuzují, ale lepší se to. Takže rozhodnu-li se pro investici v CZT, měla by být cílem efektivnější výroba tepla, ale i jeho doprava a využití u konečného spotřebitele. Systémově se orientujeme na využití odpadního tepla (viz článek o dodávce technologie pro obec Kladruby), na jeho použití pro chlazení a na využívání alternativních zdrojů energie.

O úspěchu víme, že se neodpouští. Ale recept na něj asi není, že?

Ale je! Úspěšná firma musí umět odhadnout potřebu zákazníka. Ne když ji vysloví, dříve. Zákazník nemá povinnost s námi obchodovat a má právo vybrat si někoho jiného. Pokud v tom není něco jiného, znamená to, že jsme jeho potřeby nepochopili.



VÁNOČNÍ ÚVAHA O ÚSPĚCHU

Při čtení dalších řádek neuslyšíte koly a cinkající rolničky, ale atmosféra téhle doby nás přiměla k zamyšlení nad příčinami zákaznického úspěchu naší firmy.

SYSTHERM má jako grafickou značku hlavu s mozkem a slogan CHYTROST – TECHNOLOGIE – BUDOUCNOST. To není nic mimořádného, to si tam může dát kdokoli. Ale my s tím nemáme jako s transparentem, my to každý den důsledně naplňujeme. U chytrosti nejde jen o vzdělanost, ta skutečná chytrost, bohužel, obecně klesá! Na technologiích jsou postavené naše výrobky a na budoucnost? Na tu myslíme nejen v ekonomickém



kontextu, ale jako firma pracující v energetickém segmentu také v souvislostech se životním prostředím pro nás i další generace.

Co vlastně děláme? Kompaktní předávací stanice tepla? Výměníky? Rozvody tepla? SYSTHERM je dnes opravdu komplexní firmou. Naši základnou je vývoj. Vývoj ještě účinnějších technologií a vývoj vlastních SW, které to umožní. HESCOpro umožňuje obchodníkovi rovnou u zákazníka navrhnout předávací stanici. HESCONet optimalizuje rozvody tepla a navrhuje optimální řešení potrubí, izolací a příslušných tlaků.

Dnes nemá smysl dodat někam kotelnu a navštívit radiátory. To je pro zákazníka k ničemu. Principem je, že na své investici vydělá. Že ušetří. A k tomu potřebuje řídicí systém respektující postavení objektu, jeho konstrukční charakteristiku a v každém okamžiku využívání neefektivnějšího zdroje tepelné energie. A to vše, samozřejmě, s pohodlnou vzdálenou správou přes dostupné webové rozhraní. To dokáže náš WebHeatControl.

Pro každého je prospěšné se u svého zákazníka rozhlédnout. Zjistit jeho potřeby. On někdy ani neví o našich možnostech, nezná řešení. Ale má nějaký problém, který chce vyřešit. Tak přemýšlejme. U něho, v kancelářích, projekčních ateliérech i v dílnách. Ano, myšlení bolí. Ale také je jedinou slušnou cestou k úspěchu.

PRŮMYSLOVÉ APLIKACE NAŠÍ CHLOUBOU

Vedle zcela nové orientace projektu ENERGIE CHYTŘE na segment koncových zákazníků, pokračuje SYSTHERM ve vývoji a dodávkách špičkových zařízení pro průmyslový trh. Firma se nikdy netajila tím, že je jí region Česka malý a tento směr potvrzuje i export do dvou desítek zemí, mezi nimiž najdeme i ty proslulé svou technologickou vyspělostí. O stavu našich exportních aktivit a především o jednom z nejvýznamnějších zákazníků nám více pověděl ředitel pro export společnosti SYSTHERM Ing. Ondřej Chalupka.



Rok 2014 se nesl ve znamení dalšího rozvoje oblasti průmyslových zařízení. Seznam zákazníků se rozšiřuje, s tím se rozšiřují i oblasti průmyslových oborů. Mlékárenství, pivovarnictví, zpracování kovů nebo vysoká energetika, to je jenom stručný výčet oblastí, kde je možné potkat naše výrobky.

Prohlubování spolupráce mezi naší firmou a koncernem ABB, je pak logickým důsledkem těchto aktivit. Po úspěšném ukončení dlouhodobých zkoušek jednotky WCUxx (určené pro chlazení elektrických agregátů větrných elektráren) a dodávce nulté série se postupně zavádí sériová výroba různých výkonových variant. Tento rok jsme dodali již 12 těchto zařízení, příští rok je v plánu první větší série 80 kusů. Letos jsme rovněž pro firmu ABB vyvinuli novou chladicí stanici série ACS1000, která se dostala do stádia dlouhodobého testování. Toto modulární zařízení bude základní chladicí jednotkou pro stacionární frekvenční měniče do výkonu 5MW. Roční obrat těchto jednotek by měl dosahovat stovek kusů.

Všechny tyto kroky posouvají naši firmu dále. Připomínky, náměty a projekční schůzky nám přinášejí nové pohledy na proces výroby, kontroly kvality a způsoby komunikace s vysoce kvalifikovanými partnery z různých koutů světa.

REKONSTRUKCE TEPELNÉHO HOSPODÁŘSTVÍ VE SVIDNÍKU

Realizovaný projekt rekonstrukce tepelného hospodářství dvou plynových kotelen – v roce 2014 okruh kotelny K4, v roce 2015 rekonstrukce okruhu kotelny K6.

Předmětem je náhrada stávajících rozvodů ÚT a teplé vody zásobujících 1460 bytů a několik objektů občanské vybavenosti a v odběrných místech instalace našich kompaktních předávacích stanic s regulací ÚT a teplé vody. Stávající rozvody jsou klasické ocelové/ pozinkované roury uložené v letech 1976–82 v topném kanálu. Nově bude čtyřtrubkový rozvod nahrazen dvoutrubkovým v technologii předizolovaného potrubí.

Okruh kotelny K4

Projektové práce byly zahájeny v únoru 2014. Pro návrh jsme využili naše nástroje HESCONet pro teplovodní síť a HESCOpro pro KPS.

Teplovody

Okruhy kotelen K4 a K6 jsou situované blízko sebe, v jedné oblasti jsou dokonce trasy rozvodů vedeny souběžně v délce asi 80 m. Tento fakt přímo vybízel ke sloučení obou okruhů s tím, že jako zdrojová kotelna bude využita stávající technologie kotelny K4. Teplovodní rozvod z kotelny je navržen tak, aby v roce 2015 dokázal dopravit teplo i do okruhu K6. Z variantních výpočtů tepelné ztráty předizolovaného potrubí v SW HESCONet byla z hlediska nákladů a návratnosti investice jako nejefektivnější zvolena 2. izolační třída tloušťka izolace potrubí. V roce 2014 tak byla provedena montáž potrubí DN32 – DN200 v celkové délce trasy 1 700 m na 3 větvích.

Plynová kotelna

Stávající technologie plynové kotelny byla ponechána. Výkon kotelny K4 je 7 126 kW. V kotelně jsou osazeny 3 plynové kotle a kogenerační jednotka. Namísto investorem požadované výměny čerpadel SYSTHERM navrhl:

- Změnu expanzního systému za BDS SYMPATIK (náhrada za klasický vzdušník s kompresorem),
- Využití stávajících akumulčních zásobníků teplé vody (2 x 10 000 litrů) pro akumulaci topné vody,
- Osazení 4 čerpadlových bloků se směřováním,
- MaR čerpadlových bloků, expanzního zařízení BDS SYMPATIK.

Důvodem navržených změn byly:

- Provozní úspora – přebudováním tlakového expanzního systému na systém „otevřený“ expanze odpadá periodická revize tlakové nádoby vzdušníku. Rovněž provoz BDS je z hlediska provozu a nároků na servis jednodušší.



Impulsy k rekonstrukci tepelného hospodářství byly:

- výskyt poruch na stávajícím rozvodu,
- problémy s dodávkou teplé vody do koncových odběrných míst,
- výrazné tepelné ztráty na rozvodu patrné zejména v zimních měsících,
- tlak veřejnosti na zamezení „vytápění“ trávníků a chodníků.

Celkem se mění cca 4,5 km trasy potrubí a osazuje 88 kompaktních předávacích stanic. Zdrojové kotelny K4 a K6 optimalizujeme pro provoz dvoutrubkového systému topné vody se sítí kompaktních předávacích stanic SYMPATIK.

- Akumulace topné vody – pro maximální využití tepla z kogenerační jednotky. Ta je v provozu 18 hodin denně. Odpadní teplo bylo před rekonstrukcí využito k předehřevu studené vody. Po rekonstrukci je teplo z kogenerační jednotky ukládáno do dvojice akumulčních zásobníků, odkud je dle potřeby odebíráno. Kogenerační jednotka dodává teplo do okruhu topné vody (max. 80°C) a zároveň odpadním teplem předehřívá zpátečku ze systému topné vody. Toho zapojení je výhodné zejména v přechodném období, kdy se venkovní teploty pohybují mezi 12–17°C). Díky akumulaci topné vody je tak minimalizována potřeba zapínání plynového kotle.
- Čerpadlové bloky jsou se směšováním (trojcestný ventil) – lze regulovat teplotu každého čerpadlového bloku dle reálných potřeb předávacích stanic na jednotlivých větvích. Tohoto bude plně využito po dokončení celkové rekonstrukce a úplného zprovoznění SW HESCONet s využitím dat z centrálního dispečinku WebHeatControl.

KPS

V bytových domech bylo v první etapě osazeno 38 ks kompaktních předávacích stanic. Přepojení bylo prováděno při odstávkách ne delších než 72 hodin. Jednotlivé KPS jsou pomocí optické sítě vizualizované na centrální dispečink WebHeatControl.

Centrální dispečink WHC a HESCONet

Provoz kompaktních předávacích stanic a části kotelny K4 je řízen a vizualizován dispečinkem WHC. Po dokončení 2. etapy bude plně zprovozněn i provoz SW HESCONet, který bude řídit teplotu topné vody v jednotlivých větvích dle historických spotřeb jednotlivých větví a předpokládaného vývoje počasí.

Okruh kotelny K6

Okruh kotelny K6 bude realizován v roce 2015. 2. etapa bude zahrnovat 50 ks kompaktních předávacích stanic, 2 800 m trasy teplovodních rozvodů, včetně přechodu přes řeku Ladomírka, úpravy kotelny okruhu K6 a dokončení WHC a HESCONet.

Generální dodavatel, projektant:	SYSTHERM s.r.o.
Technologie kotelny, předávací stanice:	SYSTHERM s.r.o.
Zahájení výkopových prací:	3. 6. 2014
Uvedení do provozu poslední KPS:	12. 9. 2014
Investiční náklady za okruh K4:	970 805 €



VYUŽITÍ ODPADNÍHO TEPLA BIOPLYNOVÉ STANICE KLADRUBY

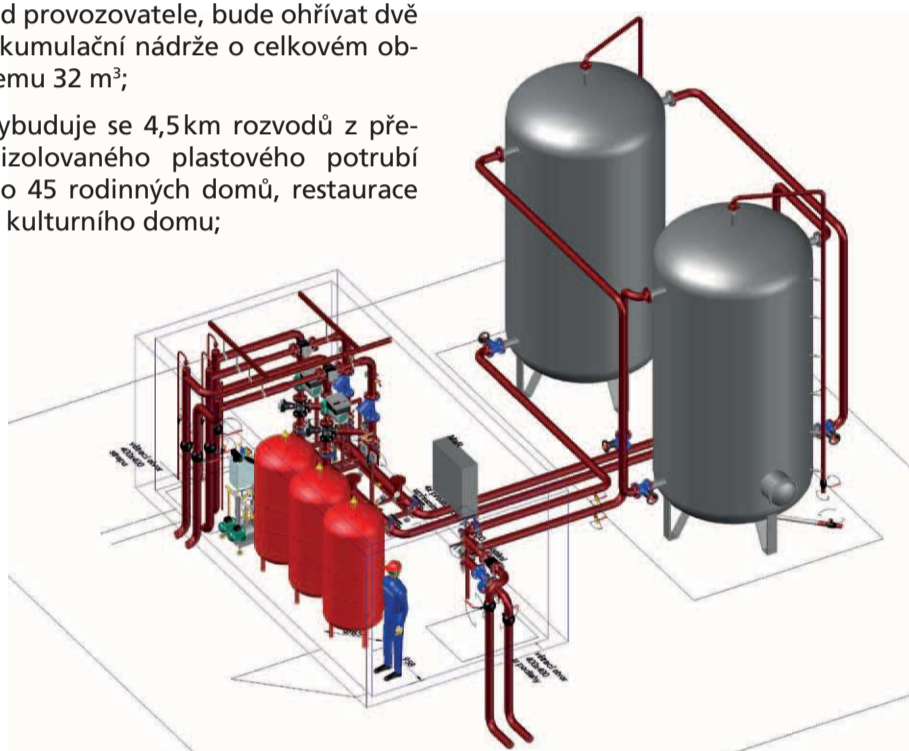
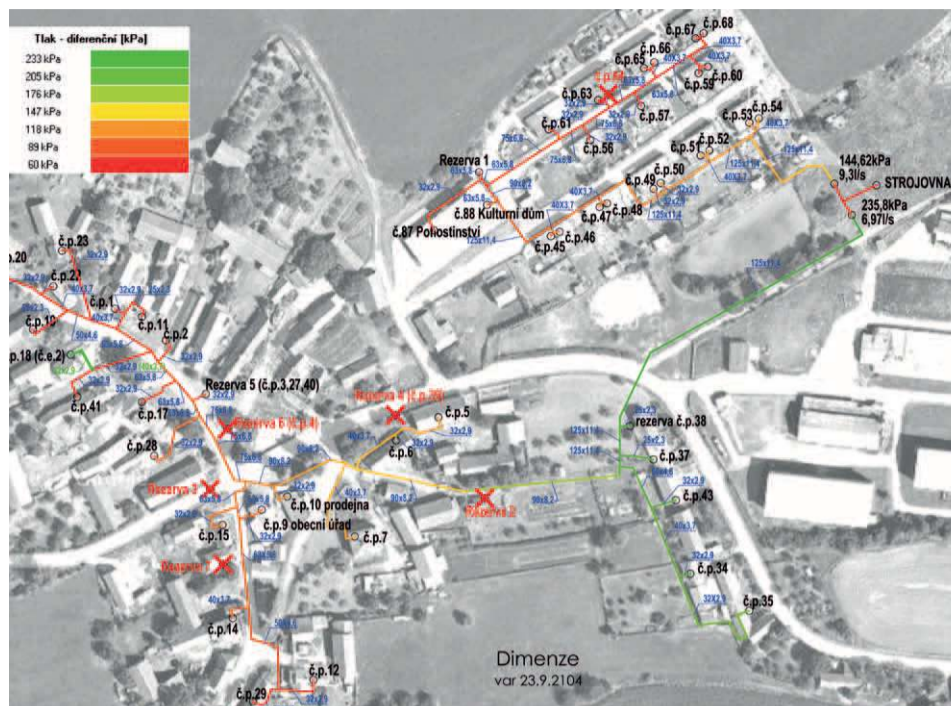
Kladruby nedaleko Radnic jsou v mnoha ohledech klasickou vesnicí. Většina domů má doma kotle na uhlí, v topné sezóně ovzduší nic moc. Jenže v obci sídlí Kladrubská a.s. provozující kromě jiného také bioplynovou stanici s kogenerační jednotkou o výkonu 1 MW. Firma zatím odpadním teplem z chlazení motoru vytápí své objekty. Do výběrového řízení vypsáno na základě dotačního titulu na snížení emisí (zadavatel obec Kladruby) zpracoval SYSTHERM vítězný projekt zahrnující:

- dodávku spalínového výměníku s technologickou periférií odebírající teplo z výfukových plynů;
- získaných 450 kW, společně s 300 kW od provozovatele, bude ohřívat dvě akumulární nádrže o celkovém objemu 32 m³;
- vybuduje se 4,5km rozvodů z předizolovaného plastového potrubí do 45 rodinných domů, restaurace a kulturního domu;

- v odběrných místech se instalují kompaktní předávací stanice Vila BJEQ s inteligentní regulací, zajišťující jak topení, tak teplou vodu;

- díky chytrému řešení vyjde koncového uživatele 1 GJ tepla na 250 Kč, což je cena srovnatelná s uhlím.

A několik dalších zajímavostí na závěr: Zlepší se ovzduší, nesrovnatelný je komfort topení a ohřevu teplé vody. Každý objekt má svoji regulaci, kterou je možné ovládat odkudkoli přes internet v systému WebHeatControl. Veškeré odstávky stanice nepřesáhly 12 hodin, konkurenční nabídka byla koncipována na 14 dnů.



BYLI JSME TVÁŘÍ KAMPANĚ

V roce 2014 jsme díky spolehlivosti a síle naší firmy získali od společnosti ERSTE Corporate Banking ve spolupráci s Evropskou investiční bankou prostředky na financování projektu, který snižuje energetickou náročnost našeho provozního areálu. Současně jsme se stali jednou z tváří jedné z nejrozsáhlejších kampaní v ČR.

Projekt:

Zateplení objektů a nový nízkoemisní zdroj tepla v závodě SYSTHERM s.r.o.

Předmět: Stavební opatření spočívající v zateplení obálek budov. Dále se jedná o technologické opatření spočívající v instalaci nového nízkoemisního zdroje tepla s optimálním využitím akumulace, návrhem topných větví s možností optimální regulace spotřeby s ohledem na oslunění a provozní podmínky jednotlivých prostor, propojení otopných soustav a zřízení regulačních uzlů pro jednotlivé větve.

Vliv na životní prostředí – zaměřen na úspory energie.

Vliv na udržitelný rozvoj – přínosem tohoto projektu je celkové snížení roční energetické náročnosti provozu společnosti SYSTHERM s.r.o., zavedením projektu dojde k poklesu spotřeby paliv pro vytápění a ohřev teplé vody z původních 2477,1 GJ za rok na 1 054GJ za rok. To je tedy 57,4% snížení z původní spotřeby paliva pro vytápění a přípravu teplé vody závodu.

Náklady: 16 994 000 Kč, z toho technologie 4 405 000 Kč
Zhodnocení 12 579 000,- Kč

Financování: 6 797 000 – dotace OPPI
10 197 000 – Globální úvěr Zelená energie založen na úspoře spotřebě energií – grant 10% z úvěru (1 000 000 Kč)

Úrokové zvýhodnění 0,54%, tj. 2,1% ročně



AND OSCAR GOES TO ... HOP A SKOK(ANÉ) 2014

Památná věta z Los Angeles se nesla i vánočním večírkem v Alfě. Náš Oskar není za herecké výkony, scénáře či režii, ale za 10 let práce ve firmě. Tentokrát jsme měli dva laureáty.



Tomáš Slavík

vedoucí projektant pozemních staveb

Když po škole hledal práci nevěděl, jestli má odpovědět na inzerát, ve kterém nějaká malá a neznámá firma hledala projektanta. SYSTHERM? Co to je? Má to smysl? Po třech měsících, když navíc jinde neuspěl, odpověděl a zůstal. Z malé firmy se vyklubala docela velká a s tím rostly i požadavky. Tomáš Slavík projektoval rekonstrukci vytápění ve slovenském Svidníku a podle pravidel firmy za ni také zodpovídal. Takže v letošním roce čtyři měsíce ve Svidníku i prožil. Zájmy? Se značnou dávkou ironie odpovídá, že hlavně kolo a motorka. Tu si letos obzvláště užil, projel prý celou (!) půlku nádrže.

Petr Šťastný

vedoucí střediska přípravy výroby

Pracovní čas dělí mezi kancelář, kde kreslí v 3D SW předávací stanice, a mezi dílnu, kde kontroluje fyzické výsledky své práce. My jsme ho zastihli u další z prototypové řady průmyslové stanice na chlazení frekvenčních měničů pro větrné elektrárny švýcarské ABB. S 3D kreslením dělá od počátku kariéry ve firmě, sice prý byl tenkrát daleko horší HW, ale zase ty programy s tím počítačy a nebyly tak chamtivé na výkon jako dnes. Tenhle způsob si ale pochvaluje, je to přesnější, jednodušší a levnější, protože odpadá zkušební výroba. Co se mu ve firmě líbí? Netají se tím, že pravidelný příjem a to, když ho práce baví.

Na vánočním večírku byla předána i tradiční ocenění SKOKAN ROKU těm zaměstnancům, kteří dosáhli v končícím roce nejlepších výsledků. Tentokrát došlo na tyto tři ženy. V ČR je každý dvoutisící čtyřstý třicátý šestý člověk nositelem příjmení Slavík. Ve společnosti SYSTHERM je to každý padesátý. Ani v jednom případě neexistuje příbuzenská vazba. A dva z těch tří se představují v tomto čísle.



Ing. Miroslava Slavíková

Vedoucí nákupu nastoupila do firmy v roce 2011. Trochu „náplava“, pochází z východních Čech, sem přišla za manželem. Když posílala životopis, nevěděla sice detaily toho, co SYSTHERM dělá. Ale techniky se nebála, technickou fakultu studovala i na České zemědělské univerzitě.

Ve firmě začala na obchodním oddělení jako technická podpora SW HESCOpro, nyní zodpovídá za práci týmu nákupu. Což je ve firmě, pracující prakticky v systému just-in-time, docela záprah. Za výraznou pomoc proto považuje interní systém evidence a řízení zakázek TRACK. Vzájemné propojení vnitrofiremních SW dokonce označila za ideální. Tohoto hodnocení se od ženy dočká málokdo a máloco.

Usměvavá a na první pohled plachá blondýnka má doma školačku (3. třída ZŠ), je vdaná, a jak sama říká, spokojená.



Lucie Michálková

Na dotaz „Co vlastně dělá plánovačka výroby“ se na mě dívá nechápavě. Pak mě vezme na milost a vysvětluje svoji práci na příkladu výroby nové stanice. Se všemi detaily. I s tím, jak se zohledňuje přidělení práce nejen podle velikosti výrobního pracoviště, ale i podle zkušenosti konkrétního pracovníka. A jak ještě zajišťuje doplňkové požadavky zákazníka na izolace nebo elektroinstalaci. A dopravu u nás i po Evropě. Nebavilo by ji dělat třeba fakturantku, celý den stejnou práci. Tohle je prý dobré.

Absolventka strojní průmyslovky hledala po škole práci a bez praxe nebyla šance. Tady ji dostala. A jinak? Knížky (musí ji chytit hned první stránky) a lezení po kopcích (ne tedy v zimě a ne horolezectví!). A motorka. Zatím nemá řidičák, ale jako „ten vzadu“ se prý nebojí. Řidiči věří. Ještě to s ní žádný nepoložil. Tak jí to štěstí přejme.



Markéta Kolářová

Tenhle typ lidí znám. Žádná upejpavka v koutě a všechno hezky hned na rovinu. Nebereš? Tvůj problém! Od Mariánských Lázní emigrovala za přítelem (dnes manželem) do Plzně a po několika kolech výběrového řízení se u nás stala skladovou účetní. Pracovní pozice se neměnila, pracovní náplň ano, což souviselo s přechodem skladu na plně elektronickou evidenci. A potom, po osmi letech, se v listopadu tohoto roku stala oficiálně vedoucí skladu.

Že musí být pečlivka? Sklízím shovívavý úsměv. Pořádá ano, ale tužky si na stole do zákrytu rozhodně nerovná. SYSTHERM se jí líbí tím, jak dává šanci mladým, i když nemají praxi. To byl i její případ a cení si, že dostala příležitost.

Záliby? Docela pestré. Rocková muzika (chápu), cestování, kdy do Řecka jezdí zásadně autem (nechápu) a s manželem chodí na ryby. Žádné muškaření, pěkně nahodit, posadit se a uklidit si v hlavě. Je ve znamení Berana, vzhledem k rozdílnosti zájmů asi s nějakým příspěvím Blížence...

SYSTHERM CUP



Společnost SYSTHERM letos podpořila už 24. ročník pohárového závodu v moderní gymnastice, jehož pořadatelem je oddíl moderní gymnastiky TJ Slavoj Plzeň. Pozvání na závod přijaly nejen kluby z Čech a Moravy, ale také kluby z Německa a Běloruska. Celkem se soutěže zúčastnily téměř dvě stovky gymnastek.

Bylo na co se dívat. V soutěži jednotlivkyň dominovala běloruská gymnastka Yauheniya Vensko z klubu Sport School Dynamo Minsk, která s přehledem zvítězila v kategorii dorostenek. Není se co divit, je stříbrnou medailistkou z Mistrovství Evropy 2013 ve Vídni. Ve společných skladbách exceloval klub TJ Ideastav Chodov. Výbornými výkony se mohou pochlubit i domácí gymnastky z oddílu TJ Slavoj Plzeň, především Lucie Obytová, Julie Mabel Krsová, Kateřina Kocová a Veronika Šanderová. Novinkou pro letošní rok bylo vyhlášení soutěže týmů. Putovní pohár společnosti SYSTHERM získal klub Sport School Dynamo Minsk. Domácí TJ Slavoj Plzeň skončil na druhém místě.



„NAŠE“ SOŠ A SOU SUŠICE

Vedle SOU stavebního v Plzni SYSTHERM dlouhodobě spolupracuje se SOŠ a SOU v Sušici. Tady nabízíme pohled na spolupráci z druhé strany, od ředitele SOŠ a SOU Ing. Jaromíra Koláře.

Spolupráce začala před několika lety, když jsme se společně rozhodli pořádat soutěž pro žáky oboru vzdělání Mechanik instalatérských a elektrotechnických zařízení. Na jaře 2015 se uskutečnil už 7. ročník. Firma SYSTHERM je po celou dobu trvání soutěže generálním sponzorem. Dodává ceny, významně pomáhá se zajištěním akce, která je na vysoké profesionální úrovni, a proto i poměrně nákladná. To však není jediná spolupráce. Společně jsme se pokusili navrhnout nové atraktivní zaměření oboru Elektrotechnika – Soustavy pro vytápění a chlazení, který bude v budoucnu na trhu práce velmi žádaný. Firma dokonce nabízí budoucím absolventům velmi zajímavá stipendia. Nebýt firmy SYSTHERM, nebyla by ve škole realizována celá řada akcí. Díky sponzorským darům a finanční pomoci při realizaci prodejny radiátorů vznikla celá řada nových výukových a jiných prostor. Škola však nechce jenom brát, ale je schopna i být firmě prospěšná. Pro SYSTHERM vyrábíme celou řadu návarků, speciálně upravujeme polotovary a provádíme montáže bytových stanic.

Podle nás by právě takto měla vypadat funkční a účelná spolupráce školy a firmy.



STÁLE HLEDÁME
schopného spolupracovníka
pro prodej radiátorů
COLORADO v Sušici



kontakt: personalni@systherm.com
+420 377 416 681



NEJSOU LIDI!

A nebudou, dodávají skeptici. Ale bez nadsázky a ironie. Nedostatek řemeslníků a lidí v dělnických profesích obecně se stává jedním ze stěžejních problémů, se kterým se denně setkáváme. Ve společnosti SYSTHERM se s tím setkáváme prakticky denně. SOU stavební v Plzni na Borských polích je jediným zařízením v Plzeňském kraji specializovaným na výuku oborů se zaměřením na stavebnictví a související obory. V současné době se ve škole vzdělává více než 500 žáků v devíti oborech.

V rámci zkvalitňování výuky a její vyšší atraktivnosti učiliště v letošním školním roce poprvé zprovoznilo interaktivní učebnu pro obor instalatér, která vznikla v rámci programu ROP NUTS II Jihozápad a jejímž dodavatelem byla společnost SYSTHERM.

Věřme, že se setkání s realitou na té nejvyšší současné úrovni co nejdříve projeví i v dostatku lidí se šikovnými rukama.



BUDOUCNOST PATŘÍ NÁM

„Budoucnost patří firmám, jako jsme my.“ Tohle byla jedna z prvních vět, kterou na začátku už 13. firemního vánočního večírku pronesl generální ředitel společnosti SYSTHERM Jan Kazda. Odvážná slova? Nebýt podobného způsobu uvažování, nevrostl by SYSTHERM tak rychle tam, kde je dnes.

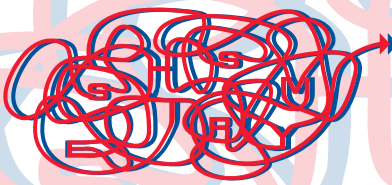
Jiná byla i letošní prezentace výsledků. Nešlo v ní tolik o čísla, ale důraz byl kladen na postavení firmy jako firmy *společensky odpovědné*. Celostátní soutěž učňů v Sušici, vybavení interaktivní učebny v plzeňském SOU stavebním, podpora chytrého (a tedy ekologicky přijatelného) postoje ke spotřebě energie, rozsáhlé poradenství zdarma v nově otevřeném centru v Plzni nebo podpora mladých sportovních nadějí... To jsou alespoň některé myšlenky, které úvod večera provázely.

Obchodně technický ředitel Ing. Tomáš Daniček zase zdůraznil ekonomickou stabilitu firmy s téměř půlmiliardovým obrátem, která má portfolio zákazníků rozložené tak, že případný odchod jednoho z nich firmu nemůže ohrozit.

Ředitel exportu Ondřej Chalupka prezentoval přítomným především ukončený vývoj technologických částí pro technologie větrných farem pro jednoho ze světových technologických lídrů.

Došlo samozřejmě na ocenění jednotlivců i týmů a pak už se rozběhla zábava. Letošní rok byl výborný, takže určitě to byla zasloužená oslava.





Pro chytré hlavy ...

Najděte 5 rozdílů



Tajenku s uvedením kontaktu zašlete nejpozději do 16. 2. 2015 e-mailem na adresu: newsletter@system.com. Vylosujeme 5 výherců, kteří budou odměněni.

	NĚMECKÝ SOUHLAS	CHEM. ZN. HLINÍKU	LEHKÝ ČLUN		VIDINA	FRANCOUZ. PŘEDLOŽKA	MLÁDÉ KRÁVY		HRA (RUSKY)	CHEM. ZN. NIKLU	LETADLO		OBYDLÍ	SÍDLO MAURITÁNE	GENERÁLNÍ ŘEDITELSTVÍ (ZKR.)	HRDINA		STĚKAT PO KAPKÁCH	EVROPSKÝ STÁT	NAČPAK	JAPONSKÉ SÍDLO	
JAKÝM ZPŮSOBEM				SADA				DIETLOVA HRDINKA KORYS				RYPADLO PĚSTOVÁNÍ ZVÍŘECTVA					BIOGRAFY					
POBIDKA				1. DÍL TAJENKY NÁZEV ŘÍM. PADESÁTKY														ÚTOK OZNAČENÍ NAŠICH LETADEL				
	PROTIKLAD	POUZE VRCHNÍ OVČÁK				DRUH GIBBONA ODEVZDÁVAT				SETNINA					TI, KDO KOPAJÍ JM. BERNHARDTOVÉ							
AMBALÁŽ					POKRÝVKA ČESKÝ MALÍŘ						OKRESNÍ VYBOR		INICIÁLY AUSTRAL. SPISOVATELE STEINA			USAZENINA KRUH				PLÁTĚNÉ PŘÍSTŘEŠÍ	ŠVÝCARSKÁ ŘEKA	
POTOM				POPĚVEK DAROVANÁ VĚC										JESTLÍŽE (SLOVEN.)			MAĎARSKÁ ŘEKA TEN (NĚMECKY)					
AČKOLI			ZÁSTUP ZOLÚV ROMÁN											KLAN			ZNAČKA VYSAVAČŮ KLADNÁ ELEKTRODA					
SEVERO-AMERICKÝ STÁT														HRA V KOSTKY				PLOŠNÁ MÍRA JENOM (SLOVEN.)				
	TRUTNOVSKÝ PODNIK	MONGOLSKÝ PASTEVEC RÝŽOVÝ LÍKÉR												PŘÍRODNINA SLOŽENÁ Z NĚKOLIKA NEROSTŮ								
KLUB ANGAŽOVANÝCH NESTRANÍKŮ				SOLMIZAČNÍ SLABKA	ŽENSKÝ HLAS	RYTMICKÝ CELEK								POVEL VOZKY	PRAŽSKÝ MĚŠŤAN	SIBÍRSKÝ VELETOK STRĚDOVÁ ČÁRA				STROP	ZESÍLENÝ ZÁPOR	
TURECKÁ SOPKA														VYMĚNĚNÍ ZA PENIZE								
HEYERDAHLŮV VOR			ELIŠKA (DOMÁCKY) OLGA (DOMÁCKY)											SRAŽENÁ VODNÍ PÁRA						LIDOVÉ NOVINY NEŠLECHTĚNÁ		
JAKO (SLOVEN.)				TLAK KRVE ŘECKÉ PÍSMENO			LINOLEUM	AKADEMIE VĚD	POLYNĚSKÝ NÁPOJ		INICIÁLY HERECKÝ MEDRICKÉ	OREL (SLOVEN.)	MĚSTEČKO U CHRUDIMI	PÁNOVÉ	SPZ TÁBORA JMÉNO PSA			AMERICKÝ PROZÁK BYT VZPŘÍMEN				
	SOUHLAS	LÉTA PÁNE OPAK DOVNITŘ			TIHA ČÁSTI VOZŮ													SNĚMOVNA LIDU (ZKR.) KŮN		OPAK MENĚ	SPOJKA SOURADICÍ	
NÁVĚSTÍ						ZENSKÉ JMÉNO SNÍŽENÝ TÓN											PŘÍTOK VLTAVY DOUŠKA					
2. DÍL TAJENKY									3. DÍL TAJENKY													POMŮČKA: AARA, AKI, ARAL, ATAR, KIFRA, RS, SARAH
OSOBNÍ ZAJMENO				NEJVYŠŠÍ KARTA					KAZACHSTÁNSKÉ SÍDLO					NÁZEV HLÁSKY (X)							PODNOS	